

CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
E-mail
Nazionalità
Data di nascita
Servizio Militare
Stato Civile

DURANTE MATTEO
Via Blatta, 17 - 10034 Chivasso (TO) – Italy
+39.392.97.66.423
durante.matteo@inwind.it
Italiana
8 Marzo 1978
Esente, come previsto dal D.d.L. 4233-B (29 Luglio 2004)
Coniugato

Gestione dei dati personali/Privacy

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.

ESPERIENZA LAVORATIVA

Da Gennaio 2017
Nome e indirizzo dei datori di lavoro
Tipo di azienda o settore
Tipo di impiego
Principali mansioni e responsabilità

Training Manager e Specialista di Prodotto.
WILO ITALIA S.r.l. Via Novegro, 1/A - 20090 Segrate (MI) – Italy tel. 02 5538351 - www.wilo.it
Multinazionale presente con filiali dirette in 60 paesi del mondo. Sede Dordmund – Germania. Uno dei principali player mondiali nella produzione di sistemi di pompaggio per acqua. Dal piccolo circolatore sanitario all'idrovora di grande portata per impieghi in grandi infrastrutture idrauliche.
Training Manager – Divisione Marketing
Responsabile della Formazione Tecnica su tutta la Gamma Prodotti:
- Sviluppo di Approfondimenti Tecnici specifici rivolti alla Rete Vendita (Interna ed Esterna) e gli uffici Pre/Post Vendita.
- Preparazione e conduzione di Corsi di Formazione rivolti a Clienti e Progettisti.
- Meeting di prodotto o di approfondimento normativo presso Ordini Professionali
In aggiunta alla mansione principale:
- Stesura contenuti tecnici brochure prodotto
- Responsabile contenuti tecnici sito web Wilo Italia
Area tutto il territorio nazionale + Malta

Da Maggio 2011 a Dicembre 2016

Nome e indirizzo dei datori di lavoro

Tipo di azienda o settore

Tipo di impiego

Principali mansioni e responsabilità

Supporto Tecnico rete vendita. Key Account clienti Direzionali.WILO ITALIA S.r.l. Via Novegro, 1/A - 20090 Segrate (MI) – Italy tel. 02 5538351 - www.wilo.it

Multinazionale presente con filiali dirette in 60 paesi del mondo. Sede Dortmund – Germania.
Uno dei principali player mondiali nella produzione di sistemi di pompaggio per acqua. Dal piccolo circolatore sanitario all'idrovora di grande portata per impieghi in grandi infrastrutture idrauliche.

Project Sales Engineer – Divisione Vendite

Supporto Tecnico alla rete commerciale. Promozione prodotti presso studi professionali e supporto in fase progettuale. Gestione dei rapporti Tecnico-Commerciali verso i clienti Direzionali dell'Area di Competenza.

- Supporto Tecnico in fase di Progettazione Sistemi di Pompaggio nei settori HVAC, Pressurizzazione (Civile e Antincendio), Drenaggio;
- Promozione Tecnico Commerciale di Prodotto;
- Organizzazione di Eventi Formativi Tecnico-Commerciali, nell'area di competenza;

In aggiunta alla mansione principale:

- Responsabile Italia Prodotti Alta Efficienza;
- Partecipazione Meeting Internazionali di Prodotto.

Area Nord-Ovest (Piemonte, Valle d'Aosta + Milano e Lombardia Occidentale)

Da Maggio 2007 ad Aprile 2011

Nome e indirizzo dei datori di lavoro

Tipo di azienda o settore

Tipo di impiego

Principali mansioni e responsabilità

Promozione tecnica di prodotto e formazioneROBUR S.p.A. Via Parigi, 4/6 24040 Verdellino (BG) –Italy – tel. 035 888111 - www.robur.it

Sistemi innovativi/ecologici, a gas, per il riscaldamento, il condizionamento e la refrigerazione.
(Soluzioni Energetiche Integrate Civili/Industriali, Pompe di Calore, Chiller, Caldaie, Generatori...)

Sales Application Engineer

Come Sales Application Engineer la mia principale attività è la promozione di prodotto e lo sviluppo della Politica Tecnico-Commerciale locale, in collaborazione con il Regional Sales Manager. Le altre attività prevedono inoltre anche la formazione della rete vendita e dei potenziali fruitori della tecnologia (Progettisti, Energy Manager, Enti pubblici e privati, Università, Grandi Aziende). Attività di Project Management delle varie fasi della progettazione HVAC. Area Nord-Ovest.

Da Ottobre 2006 a Maggio 2007

Nome e indirizzo dei datori di lavoro

Tipo di azienda o settore

Tipo di impiego

Principali mansioni e responsabilità

Attività di consulenza su progettazione/vendita di impianti termoidraulici. Energie alternative.IDROSISTEMI S.r.l. Via M. delle Foibe, Conegliano (TV) - Tel. 0438 2084 E-mail: info@idrosistemi.it

Progettazione e vendita sistemi termoidraulici integrati.

Consulente Tecnico-Commerciale.

Gestione del portafoglio clienti nell'area assegnata (CN + AT), consulenze tecnico impiantistiche.

Da Giugno 2005 a Ottobre 2006	Attività di consulenza freelance per la progettazione reti idriche, infrastrutture e misurazioni.
Nome e indirizzo dei datori di lavoro	C. di C. S.r.l.; P.G.T. ; Acquater S.r.l.; Studio di ingegneria idraulica Ing. Chiaves. Referenza: Ing. Chiaves C.so Re Umberto, 48 -10100 Torino +39.011.59.97.08. cencas@alma.it
Tipo di azienda o settore	Ingegneria Idraulica, Servizi d'innovazione, Ingegneria Civile, Ingegneria Ambientale.
Tipo di impiego	Ingegnere progettista.
Principali mansioni e responsabilità	Progettazione e realizzazione di reti idriche, infrastrutture idrauliche e civili, misurazioni. Pianificazione di strumenti di management (posizione ricoperta sia in ufficio che in cantiere).

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Aprile 2007	Abilitazione Professionale con l'iscrizione all'Ordine degli Ingegneri di Torino
Da Ottobre 2001 a Marzo 2005	Corso di Laurea in Ingegneria Ambiente e Territorio "Pianificazione e Gestione del Territorio".
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Politecnico di Torino - C.so Duca degli Abruzzi, 24 – 10149 Torino – Italia
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Studio di tecniche di management del territorio basate sulla correlazione di Uomo-Territorio-Ambiente; Studio dei materiali e le tecniche di applicazione; Costruzione di strade ferroviarie e aeroporti; Pianificazione estrattiva in cava/miniera; Elaborazione immagini da satellite e dati telemetrici; Pianificazione e organizzazione di vaste aree di territorio attraverso opportuni Strumenti Urbanistici come: Piani Regolatori, Piani d'Area, Piani Territoriali.
Tesi	"Torino 2006: impatti socio-economico-territoriali e possibili scenari di sviluppo". Fonte per la pubblicazione: "L'eredità di un grande evento" - SITI – Politecnico di Torino – ed. Celid.
Qualifica conseguita	Dottore Magistrale in Ingegneria dell'Ambiente e del Territorio, con votazione 106/110.
Luglio - Agosto 2002	Pubblicazione su "RS – Rifiuti Solidi".
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	"RS – Rifiuti Solidi" Luglio Agosto 2002 edito da C.I.P.A. S.a.s. (Centro di Ingegneria per la Protezione dell'Ambiente) Via Palladio, 26 – 20136 Milano - Italia.
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Pubblicazione dell'articolo "Potenzialità e problemi di diffusione dell'EMAS nel settore dei rifiuti".
Da Ottobre 1997 a Luglio 2001	Corso di Diploma Universitario di Ingegneria Ambiente e Risorse.
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Politecnico di Torino - C.so Duca degli Abruzzi, 24 – 10149 Torino – Italia
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Studio degli impatti antropici sul territorio; Metodologie di riduzione dell'inquinamento; Misure, controlli e monitoraggi ambientali; Management Ambientale; Analisi dei rischi; Valutazione e studio di acqua, aria, terra, sia in superficie che nel sottosuolo.
Tesi	Monografia di Diploma dal titolo "Gestione Ambientale secondo il regolamento EMAS di un impianto di smaltimento di rifiuti solidi urbani".
Qualifica conseguita	Diploma Universitario di Ingegneria dell'Ambiente e delle Risorse.
Da Settembre 1992 a Luglio 1997	Maturità Tecnica
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Istituto Tecnico Industriale "I.Porro" Via J.F. Kennedy – 10064 Pinerolo – Italia. C/o sede di Orbassano.
Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio	Elettronica e Telecomunicazioni – Progetto Ambra 3.

Qualifica conseguita

Diploma di Perito Elettronico in Telecomunicazioni.

CONOSCENZE INFORMATICHE

Nel corso della mia formazione ho avuto modo di sviluppare la conoscenza dell'informatica anche come hobby.
Possiedo una conoscenza approfondita dei sistemi sia come Hardware che come Software.
Buona conoscenza del pacchetto Office (Word, Excel, PowerPoint).

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Tutta la mia esperienza lavorativa si è svolta a stretto contatto con altre persone. La buona riuscita delle mansioni affidatemi era fortemente legata alla capacità di raggiungere l'obiettivo insieme al team.

Ho sempre praticato sport e quasi sempre sport di squadra (Nuoto, Calcio, Pallamano, Pallacanestro). Mi piace ascoltare la musica (rock, pop, jazz) e suono il basso elettrico.

Sono padre di due bambine di 7 e 9 anni.

Mi piace trascorrere il tempo libero con la famiglia.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Ho sempre avuto spiccate capacità organizzative; spesso infatti pianifico eventi e vacanze con gli amici. Come nell'estate 2001: 1500 Km in camper in giro per l'Italia con 6 amici e nell'estate 2003: 6000 km in auto, in giro per l'Europa, da Torino ai Fiordi Norvegesi.

Da Ottobre 2005 a Marzo 2006 ho svolto la mia "Overseas Experience" tra Nuova Zelanda e Australia, dove con un particolare visto di Vacanza/Lavoro, ho visitato questi paesi e sono entrato in contatto con realtà lavorative dall'altra parte del mondo.