

Settembre 1997 – Aprile 1999: responsabile dell'Ufficio Preventivi presso la società Novac Engineering di Pavia, azienda industriale specializzata nella costruzione di forni di cottura rivestimenti e trattamento termico dei metalli, macchine di lavaggio industriali e linee automatiche di verniciatura per la produzione di pentole. La mia posizione era alle dirette dipendenze del Direzione Commerciale. Ero responsabile della stesura dell'offerta tecnico/commerciale: stabilivo con i clienti le specifiche d'impianto, ne valutavo la fattibilità, i costi di realizzazione e preparavo l'offerta commerciale supportata con tutta la documentazione tecnica necessaria (specifiche di funzionamento, layout d'impianti, certificati, ecc.). Partecipavo alle trattative tecnico/commerciali dell'offerta, provvedendo alla stesura definitiva del contratto e quindi alla relativa apertura della commessa. Da tenere presente che l'azienda era in fase di certificazione ISO 9000 e quindi, tutte le azioni da me svolte erano gestite da procedure specifiche.

Aprile 1999 – ad oggi: assunto come Product Manager presso la società Paso di Milano, azienda certificata ISO9002 specializzata nella progettazione e nell'installazione di impianti di amplificazione sonora. Come responsabile di prodotto, oltre a redigere le specifiche tecniche necessarie al laboratorio per lo sviluppo dei nuovi prodotti, ho organizzato le fiere di settore e le riunioni aziendali con le agenzie (nazionali ed internazionali) e realizzato pagine pubblicitarie su riviste specializzate, brochure e depliant tecnici promozionali. Mi sono sempre occupato direttamente delle problematiche tecnico/commerciali, sia in fase di offerta che in fase di contratto, diventando sia il supporto tecnico/commerciale che il supervisore delle varie agenzie della rete vendite. La mia figura si è sempre più orientata verso l'area commerciale; nel 2006 ho assunto il ruolo di responsabile vendite e dal 2009 ad oggi sto ricoprendo l'incarico di Direzione Commerciale.

Conoscenze specifiche

Uso abituale di personal computer, con programmi applicativi di progettazione elettronica, disegno meccanico, videoscrittura, impaginatura, elaborazione di immagini e fogli di calcolo.

Conoscenza dei linguaggi di programmazione VBA, Delphi, Visual Basic, C, Pascal e Basic.

Conoscenza approfondita dei meccanismi e dei problemi aziendali (dalla progettazione alla vendita, alla qualità) ed esperienza nell'integrazione delle varie funzioni per il raggiungimento degli obiettivi. Attitudine al problem solving ed al lavoro di gruppo.

Ottima esperienza nella redazione di data-sheet, depliant promozionali e manuali tecnici.

Esperienza nel redigere specifiche di progetto, capitolati, studi di fattibilità o proposte tecnico-commerciali per prodotti e sistemi.

Buona conoscenza delle lingue inglese e francese.

Capacità di relazioni e trattative tecnico/commerciali, anche ai più alti livelli.

Iscrizione Albo

Iscritto all'Albo degli Ingegneri della Provincia di Pavia con il Numero: 2552.

